

BẢN CAM KẾT THÀNH CÔNG

Người Viết: Nguyễn Tiến Dũng

Điện Thoại: 0983 002 497

www.kinhDoanhTheoMang.Com



Trong kinh doanh theo mạng, việc cần xây dựng bản CAM KẾT THÀNH CÔNG là vô cùng quan trọng, Dưới đây là mẫu bản CAM KẾT THÀNH CÔNG của một chuyên gia đã có hơn 20 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực kinh doanh theo mạng hướng dẫn. Bạn cần hướng dẫn cho Downline của mình áp dụng.

Ngày..... Tháng..... Năm.....

Họ và tên: _____

Tôi ký tên dưới đây, cam kết thực hiện tự nguyện và nghiêm túc theo lộ trình con

đường thành công để từng bước dẫn tôi đến đỉnh cao của kinh doanh theo mạng.

1. Vào ngày..... Tôi bắt đầu sử dụng sản phẩm.
2. Vào ngày..... Tôi chuẩn bị xong và đầy đủ bộ công cụ làm việc cơ bản.
3. Vào ngày..... Tôi đọc hết tài liệu về sản phẩm của công ty và hệ thống.
4. Vào ngày..... Tôi xem hết băng đĩa của công ty và hệ thống.
5. Vào ngày..... Tôi hiểu và viết ra được những điểm chính về sản phẩm.
6. Vào ngày..... Tôi hiểu và viết ra được những điểm chính về công ty và chính sách hoa hồng.
7. Vào ngày..... Tôi đọc xong cuốn **NHỮNG ĐIỀU CẦN BIẾT VỀ KINH DOANH THEO MẠNG (Đọc thử)** để hiểu về lịch sử ngành nghề và các bước đi đầu tiên.
8. Vào ngày..... Tôi đọc xong cuốn **CẨM NANG THỦ LĨNH KINH DOANH THEO MẠNG (Đọc thử)** để nắm hết kỹ năng làm việc và con đường trở thành thủ lĩnh kinh doanh theo mạng.
9. Vào ngày..... Tôi lập xong danh sách tối thiểu 100 khách hàng.
10. Vào ngày..... Tôi sử dụng và tư vấn thành thạo Stater kit.
11. Vào ngày..... Tôi học và thuần thục kỹ năng gọi, trả lời điện thoại và mời người.
12. Vào ngày..... Tôi mời được 10 người đầu tiên nghe tư vấn hoặc tham dự thuyết trình doanh nghiệp.
13. Vào ngày..... Tôi ký hợp đồng được 3 người tăng 1 đầu tiên.
14. Vào ngày..... Tôi tư vấn được trên bàn tròn cho nhóm.
15. Vào ngày..... Tôi thuyết trình được trên sân khấu phần thuyết trình đầu tiên là Công ty.
16. Vào ngày..... Tôi thuyết trình được trên sân khấu phần thuyết trình tiếp theo là sản phẩm.

17. Vào ngày..... Tôi thuyết trình được trên sân khấu phần thuyết trình tiếp theo là Chính sách hoa hồng.
18. Vào ngày..... Tôi kể chuyện và chia sẻ cảm nhận được về sản phẩm trên sân khấu.
19. Vào ngày..... Tôi kể chuyện và chia sẻ cảm nhận được trên sân khấu về những câu chuyện thành công.
20. Vào ngày..... Tôi làm được Home Meeting.
21. Vào ngày..... Tôi có thể đào tạo các kiến thức và kỹ năng cơ bản trên sân khấu.
22. Vào ngày..... Tôi có thể đào tạo các kiến thức và kỹ năng chuyên sâu.
23. Vào ngày..... Tôi tổ chức được một số sự kiện nhỏ cho nhóm.
- Giao lưu với những người sinh nhật trong tháng của nhóm.
 - Giao lưu chia sẻ kinh nghiệm.
 - Luyện tập thuyết trình và đào tạo cho nhóm.....
24. Vào ngày..... Tôi điện thoại và mời được tổng cộng 100 người nghe tư vấn hoặc tham dự buổi thuyết trình hội thảo.
25. Vào ngày..... Tôi ký trực tiếp được 12 người.
26. Vào ngày..... Tôi lên danh hiệu nấc thang đầu tiên.
27. Vào ngày..... Tôi lên danh hiệu nấc thang thứ 2.
28. Vào ngày..... Tôi lên danh hiệu nấc thang thứ 3.
29. Vào ngày..... Tôi tổ chức được sự kiện lớn cho toàn hệ thống.
30. Vào ngày..... Tôi tự khẳng định mình đã trở thành một thủ lĩnh kinh doanh theo mạng thực thụ về cả tầm nhìn, nhân cách và năng lực bản thân.

Tôi Ký tên thực hiện Sponsor cùng Ký tên cam kết hỗ trợ

II. LẬP KẾ HOẠCH HÀNH ĐỘNG:

- Kế hoạch phải chia ra từng giai đoạn,
- kế hoạch phải rõ ràng, chi tiết, cụ thể và có tính khả thi, có mốc thời gian cụ thể.

Trong Kinh doanh theo mạng, thời gian là kim cương, phải tiết kiệm từng giây phút. Xây dựng doanh nghiệp cần phải có thời gian, không thể làm giàu nhanh chóng, tuy nhiên cơ hội có thể qua đi nếu không biết lên kế hoạch đạt đến mục tiêu.

Hãy lập kế hoạch Kinh Doanh:

- + dài hạn: 10, 15 năm.
- + trung hạn: 3, 5, 7 năm.
- + Ngắn hạn 1 năm, 6 tháng, 3 tháng, 30 ngày.
- Sau 30 ngày thu nhập của tôi là bao nhiêu
- Thu nhập của tôi sau 90 ngày ?
- Thu nhập của tôi sau 6 tháng ?
- Thu nhập của tôi sau 1 năm ?
- Thu nhập của tôi sau 2 năm ?

- Thu nhập của tôi sau 3 năm ?
- Thu nhập của tôi sau 5 năm ?

“Không có kế hoạch cho thất bại mà thất bại chỉ vì không có kế hoạch”

Một ví dụ về xây dựng mục tiêu và kế hoạch:

Để có thu nhập trên 10 triệu/tháng, Tôi phải đạt danh hiệu.....

Để đạt danh hiệu....., Tôi phải có người năng động trong đội nhóm.

Để có người năng động trong đội nhóm, Tôi phải có người tăng 1 ký hợp đồng trong số tăng 1 ký hợp đồng đó có người tăng 1 làm việc và xuất hiện người chuyên nghiệp.

(Tôi cần giúp đỡ cho mỗi người tăng 1 chuyên nghiệp lại tìm ra người tăng 1 ký của họ hợp đồng trong đó có người chuyên nghiệp)

Để có người tăng 1 ký hợp đồng, Tôi phải tư vấn cho người

Để tư vấn cho người, Tôi phải gửi lời mời người

Vậy tôi sẽ chưa ngừng nghỉ khi chưa gửi lời mời tới người.

6 BƯỚC CÓ THỂ GIÚP BẠN BIẾN MỤC TIÊU THÀNH KẾT QUẢ

1- Hãy xác định chính xác mục tiêu mà bạn muốn có, chỉ nói “Muốn có nhiều tiền, hay muốn thành công càng nhanh càng tốt là chưa đủ” mà mục tiêu cần rõ ràng và cụ thể.

2- Hãy trung thực trả lời với chính bản thân mình: Bạn đã sẵn sàng trả giá để đạt được điều mà bạn mong muốn chưa?

3- Hãy định ra thời điểm bạn sẽ có được điều mong muốn!

4- Hãy lên kế hoạch cụ thể để thực hiện mong muốn của bạn.

5- Hãy viết ra giấy tất cả các kế hoạch một cách chi tiết và bắt đầu hành động ngay lập tức, cho dù là bạn đã sẵn sàng thực hiện nó hay chưa?

6- Hàng ngày buổi sáng và buổi tối trước khi đi ngủ, hãy đọc to bản kế hoạch và khi đọc hãy hình dung ra mình đã có được kết quả mà mình mong muốn.

ĐÀO TẠO CHIẾN BINH MLM

Một chương trình chỉ 3 ngày giúp bạn có sự chuyển đổi đột phá trong sự nghiệp của bạn, được hướng dẫn bởi những người giỏi nhất và thành công nhất trong nghề kinh doanh theo mạng tại Việt Nam. Vào Xem: <http://KinhDoanhTheoMang.Com>

[Website](#) | [Hình Ảnh](#) | [Video](#) | [Hoạt Động](#) | [Diễn Đàn](#) | [Cập Nhật](#) | [Kinh Nghiệm](#)

