

THỐNG KÊ VÀ PHÂN LOẠI

Kinh doanh theo mạng – đó là doanh nghiệp theo thống kê.

Việc đầu tiên Bạn cần phải làm ngay khi bước vào doanh nghiệp là cần lập danh sách 100 người quen.



Trong số 100 người quen trong danh sách đó lại chỉ có 20% (tức là 20 người) sẽ nhận lời mời của Bạn.

Từ 20 người đó chỉ có 20%, tức là chỉ có 4 người, sẽ đồng ý ký hợp đồng và làm việc với Bạn. Đây sẽ là những Distributor đầu tiên của Bạn.

Và chỉ có 1 trong số 4 người đó sẽ là Distributor tích cực.

Bạn có thể tìm được 5 người Distributor tích cực, như vậy cần đưa thông tin tới cho khoảng 500 người.

Và bây giờ hãy trả lời:

- Một người có thể có chừng ấy người quen được không?
- Một người trên 25 tuổi tại một thành phố bất kỳ có trên 500 người quen. Công việc của chúng ta hoàn toàn là thống kê và phân loại. Để đạt được con số thống kê, cần đưa ra nguyên tắc sau đây.

Với tên gọi "250 ngày". Một năm có 250 ngày làm việc. Nếu Bạn tổ chức gặp mặt nói chuyện mỗi ngày hai lần, sang và chiều, thì sau 250 ngày, Bạn qua được hết 500 người này. Đó là những người sẽ ở tại mức 1 của Bạn.

Trong kinh doanh theo mạng, cách làm thông thường của mọi người là gì? Khi mới tham gia, họ sốt sáng lên, làm việc hăng say và ký được 5-6 hoặc 10 người, và sau đó dừng lại không tuyển tăng 1 nữa và đánh cuộc vào những người này.

Thống kê cho thấy chỉ có 20% trong số những người này sẽ làm việc. Và cả họ lẫn Bạn đều chẳng có được bao nhiêu tiền. Hoặc là họ sẽ làm việc rất lâu (5-6 tháng hay thậm chí một năm), và họ sẽ có một khoản thu nhập nào đó, rồi họ dừng lại.

Họ không xử lý được hết con số thống kê. Nếu Bạn muốn thành công trong doanh nghiệp này, hãy đặt cho mình mục tiêu – xử lý đủ thống kê. Mỗi ngày 2 người. Và đừng tính xem Bạn có bao nhiêu người ở mức 1. Cứ làm việc đều đặn, chăm chỉ và nhắm đến con số 500.

Một số người dừng lại ở mức thu nhập đã đạt được, những người khác trở nên lo lắng vì làm sao làm nổi đối với một số lượng người quá lớn. Thế nhưng Kết quả là chỉ có 1 trong số 500 người trở thành thủ lĩnh. Bạn cần chính những người này.

Có một khái niệm sau – “Bạn cùng đường”. Có những người, thậm chí ký hợp đồng rồi, cũng chỉ là đi cùng đường với Bạn thôi. Một số người chỉ đến 100\$ là đủ (suốt cuộc đời họ chỉ mơ ước có được số này và chẳng mong ước gì hơn). Những người này chẳng cần gì hơn cả. Một số người khác sẽ đi cùng đường với Bạn đến 1.000\$. Cũng có thể người ta chưa bao giờ được nhìn thấy một số tiền lớn đến như vậy. Đối với anh ta, đây là một khoản tiền khổng lồ và giờ đây anh đã có thể kiếm được nó, vậy là đủ lắm rồi. Có nghĩa là, anh ta sẽ cùng đường với Bạn đến con số này.

Hãy tìm những người đi cùng đường với Bạn suốt cuộc đời. Hãy tìm những người muốn kiếm ra 10.000\$ - 100.000\$ hàng tháng, những người biết đánh giá cao bản thân mình. Những người đó sẽ thành đạt. Bởi vì mơ ước của họ không hạn chế và họ hướng vào việc thực hiện những ước mơ đó. Sự tham vọng này rất có lợi trong doanh nghiệp của chúng ta. Vậy hãy nhìn những người xung quanh xem ta đã kiếm đủ số người cho mức 1 chưa? Họ có đi cùng đường với ta cho đến tổng số đó không?

CƠ SỞ CỦA KINH DOANH THEO MẠNG

Nhiều Distributor làm cho doanh nghiệp của mình trở nên phức tạp, họ không tách biệt được những việc quan trọng và có ý nghĩa cho họ nên họ dành rất nhiều thời gian cho những việc cấp thiết và ít ý nghĩa. Bạn phải nhớ doanh nghiệp này là gì. Và đó sẽ là cốt lõi của công việc. Những việc quan trọng là như sau:

n Quy tắc vàng của kinh doanh theo mạng: Tuyển Chọn, Bán Hàng, Đào Tạo;

n Chủ đạo: đỡ đầu, quảng cáo, sao chép, kích lệ;

n Quy tắc của thủ lĩnh: phát triển cá nhân, tăng số thủ lĩnh trong tổ chức của mình, quan hệ cá nhân, làm việc có đồng đội.

Bạn hãy làm việc với tư duy là đang xây dựng doanh nghiệp cho chính mình chứ không phải là cho ai khác

CHIẾN BINH MLM

Một chương trình đào tạo đặc biệt, chỉ 3 ngày giúp bạn có sự chuyển đổi đột phá, được hướng dẫn bởi những người giỏi nhất và thành công nhất trong nghề Kinh Doanh Theo Mạng tại Việt Nam

<http://kinhdoanhtheomang.com/>

LÊ TRUNG NGUYÊN

Supervisor – Công ty CP – TM – XD Aliat Việt Nam

Sau 3 ngày theo học trường trình **CHIẾN BINH MLM**, tôi đã nhận được những kiến thức rất bổ ích và đồng thời cũng ngộ ra được rất nhiều điều. Có những điều thực sự không chỉ rất bổ ích đối với tôi mà còn cho tất cả mọi người. những kiến thức này chúng ta không những áp dụng cho KDTM mà còn áp dụng được cho tất cả những lĩnh vực khác trong cuộc sống.

Thật sự bổ ích! Chương trình đó làm tôi thay đổi nhiều ngay từ ngày đầu tiên.

Qua chương trình này tôi thật sự gửi lời cảm ơn đến tất cả giảng viên, các anh chị em trong ban sự kiện. xin chúc cho chương trình thành công hơn nữa trong nhiều lần sau.

<http://kinhdoanhtheomang.com/>

NGUYỄN BÌNH MINH - Chuyên viên – Vụ công tác phía nam

Số 7 Lê Duẩn, Quận 1, Tp.HCM

Trước tiên cảm ơn các anh chị trong ban tổ chức. Chúc các anh chị nhận được nhiều yêu thương, hạnh phúc từ cuộc sống. Trải qua 3 ngày cùng nhau học tập, sinh hoạt thật tuyệt vời không thể tả nổi, Tôi thấy mình được tiếp thêm nhiều nguồn năng lượng, muốn bùng nổ và chinh phục ước mơ, mục tiêu, kế hoạch. Với tôi, mỗi ngày trải qua không còn là vô nghĩa nữa, một cuộc sống thú vị từng ngày đang đến với tôi, làm Tôi tự tin, năng động và mạnh mẽ đón nhận tất cả mọi thử thách cuộc sống.

<http://kinhdoanhtheomang.com/>

NGUYỄN NGỌC KHUÊ

15 Đường số 6, Phường Thạnh Mỹ Lợi, Quận 2

Tôi đến với chương trình thật tình cờ. Qua website www.KinhDoanhTheoMang.com khi nghe nói về chương trình **CHIẾN BINH MLM** ban đầu cảm giác bình thường vì thực tế có nhiều chương trình quảng cáo khác tương tự.

Nhưng vì biết là có anh Nguyễn Tiến Dũng là một trong những người tham gia đào tạo thì tôi quyết định tham gia ngay, vì tôi rất ngưỡng mộ anh qua 2 quyển sách: Những điều cơ bản KDTM và Cẩm nang thủ lĩnh KDTM.

Quả danh bất hư truyền, phải nói là tuyệt vời! và tuyệt vời hơn ở đây tôi còn gặp rất nhiều thủ lĩnh thành công khác nữa.

<http://kinhdoanhtheomang.com/>