

THÁI ĐỘ KHI BỊ TỪ CHỐI

Trong kinh doanh theo mạng, việc bị khách hàng từ chối là thường xuyên xảy ra. Bạn cần xây dựng một thái độ đúng đắn khi bị khách hàng từ chối.



Nếu người ta nói với Bạn không, thì hy vọng đó không phải lần cuối cùng.

Nếu người ta nói với Bạn không, thì chỉ tại Bạn bán mình quá kém.

Nếu người ta nói với Bạn không, thì chỉ tại Bạn chưa biết người ta muốn gì.

Nếu người ta nói với Bạn không, thì chỉ tại Bạn ít kiến thức quá.

Nếu người ta nói với Bạn không, thì chỉ tại chính Bạn còn chưa tin điều đó.

Nếu người ta nói với Bạn không, thì chỉ tại họ chưa nghe thấy Bạn, và Bạn chưa nghe thấy họ.

Nếu người ta nói với Bạn không, thì chỉ để Bạn có thêm kinh nghiệm.

Nếu người ta nói với Bạn không, thì hãy nhớ rằng: họ nói không với chính mình, chứ không phải nói với Bạn.

Nếu người ta nói với Bạn không, thì bí mật ẩn ở đâu? Không có bí mật nào cả, chỉ đơn thuần họ nói không.

Nếu người ta nói với Bạn không, thì đừng bắt đầu câu chuyện mà không có hưng phấn.

Nếu người ta nói với Bạn không, thì hãy đi tìm từ vâng.

Nếu người ta nói với Bạn không, thì Bạn còn chưa qua hết con số thống kê.

Nếu người ta nói với Bạn không, thì chỉ vì đây là một trò chơi.

Nếu người ta nói với Bạn không, thì hãy xem lại kỹ thuật nói chuyện.

Nếu người ta nói với Bạn không, thì chỉ vì Bạn làm việc thiếu sponsor.

Nếu người ta nói với Bạn không, thì chỉ vì bạn còn chưa chuyên nghiệp.

Nếu người ta nói với Bạn không, thì hãy tự bảo: “Vâng, không, xin mời người tiếp theo”.

Nếu người ta nói với Bạn không, thì người đó đang tìm kiếm cái khác với điều Bạn đề nghị.

Nếu người ta nói với Bạn không, thì Bạn không cần người đó.

Nếu người ta nói với Bạn không, thì Bạn không cùng đường với người đó.

Nếu người ta nói với Bạn không, thì Bạn hãy suy nghĩ tích cực.

Nếu người ta nói với Bạn không, thì chỉ tại Bạn chưa đưa ra đủ lý lẽ và sự kiện.

- Đây là doanh nghiệp thống kê chứ không phải doanh nghiệp thuyết phục. Đừng có chèo kéo, xin xỏ, lạy lục hay thuyết phục ai cả rằng kinh doanh theo mạng là một doanh nghiệp độc đáo. Tự hạ mình trước những người không nghe thấy Bạn là vô nghĩa.

Hãy làm điều mà Bạn e ngại nhất, Bạn sẽ chiến thắng được nỗi sợ hãi.

CHIẾN BINH MLM

Một chương trình đào tạo đặc biệt, chỉ 3 ngày giúp bạn có sự chuyển đổi đột phá, được hướng dẫn bởi những người giỏi nhất và thành công nhất trong nghề Kinh Doanh Theo Mạng tại Việt Nam

<http://kinhdoanhtheomang.com/>

LÊ TRUNG NGUYỄN

Supervisor – Công ty CP – TM – XD Aliat Việt Nam

Sau 3 ngày theo học trường trình **CHIẾN BINH MLM**, tôi đã nhận được những kiến thức rất bổ ích và đồng thời cũng ngộ ra được rất nhiều điều. Có những điều thực sự không chỉ rất bổ ích đối với tôi mà còn cho tất cả mọi người. những kiến thức này chúng ta không những áp dụng cho KDTM mà còn áp dụng được cho tất cả những lĩnh vực khác trong cuộc sống.

Thật sự bổ ích! Chương trình đó làm tôi thay đổi nhiều ngay từ ngày đầu tiên.

Qua chương trình này tôi thật sự gửi lời cảm ơn đến tất cả giảng viên, các anh chị em trong ban sự kiện. xin chúc cho chương trình thành công hơn nữa trong nhiều lần sau.

<http://kinhdoanhtheomang.com/>

NGUYỄN BÌNH MINH - Chuyên viên – Vụ công tác phía nam

Số 7 Lê Duẩn, Quận 1, Tp.HCM

Trước tiên cảm ơn các anh chị trong ban tổ chức. Chúc các anh chị nhận được nhiều yêu

thương, hạnh phúc từ cuộc sống. Trải qua 3 ngày cùng nhau học tập, sinh hoạt thật tuyệt vời không thể tả nổi, Tôi thấy mình được tiếp thêm nhiều nguồn năng lượng, muốn bùng nổ và chinh phục ước mơ, mục tiêu, kế hoạch. Với tôi, mỗi ngày trải qua không còn là vô nghĩa nữa, một cuộc sống thú vị từng ngày đang đến với tôi, làm Tôi tự tin, năng động và mạnh mẽ đón nhận tất cả mọi thử thách cuộc sống.

<http://kinhdoanhtheomang.com/>

NGUYỄN NGỌC KHUÊ

15 Đường số 6, Phường Thạnh Mỹ Lợi, Quận 2

Tôi đến với chương trình thật tình cờ. Qua website www.KinhDoanhTheoMang.com khi nghe nói về chương trình **CHIẾN BINH MLM** ban đầu cảm giác bình thường vì thực tế có nhiều chương trình quảng cáo khác tương tự.

Nhưng vì biết là có anh Nguyễn Tiến Dũng là một trong những người tham gia đào tạo thì tôi quyết định tham gia ngay, vì tôi rất ngưỡng mộ anh qua 2 quyển sách: **Những điều cơ bản KDTM và Cẩm nang thủ lĩnh KDTM**.

Quả danh bất hư truyền, phải nói là tuyệt vời! và tuyệt vời hơn ở đây tôi còn gặp rất nhiều thủ lĩnh thành công khác nữa.

<http://kinhdoanhtheomang.com/>