

NHỮNG GÌ ĐẠT ĐƯỢC KHI THÀNH CÔNG VỚI KINH DOANH THEO MẠNG

Người viết: Nguyễn Tiến Dũng

<http://www.kinhdoanhtheomang.com/>



Đầu tiên bạn phải tự đặt câu hỏi cho mình rằng: Tôi tham gia vào công việc này, khi thành công tôi sẽ nhận được những gì? Chỉ khi bạn nhận thức được bạn dành được thành quả gì từ công sức bỏ ra, lúc đó bạn mới chấp nhận trả giá và bạn mới tâm huyết tự nguyện cống hiến vì điều đó. Những thứ bạn sẽ có được từ việc tham gia vào [kinh doanh theo mạng](#) thành công, đó có thể là:

- Có thu nhập lớn và đạt đến sự tự do tài chính.

Đúng vậy, trong bộ sách Dạy con làm giàu có nói: tất cả những công ty kinh doanh thành công là do việc họ xây dựng lên được một hệ thống phân phối, tạo nên những doanh số rất lớn. Trong buổi phỏng vấn các bà nội trợ, một công ty

ngiên cứu đã hỏi các bà nghĩ thế nào về chiếc bánh Hamburger, ai cũng nói là ngon, công ty đó hỏi các bà có thể làm được những chiếc bánh như thế không thì ai cũng nói là có thể làm được ngon hơn, tuy nhiên không ai biết cách làm thế nào để xây dựng lên một hệ thống phân phối có thể tiêu thụ hàng triệu cái bánh mỗi ngày.

[kinh doanh theo mạng](#) đứng vị trí góc làm chủ của kim tứ đồ. Trong cuốn Dạy con làm giàu tập 11 nói rất rõ điều này. Công việc của kinh doanh theo mạng không phải là đi làm tiếp thị hay là chào, mời, rao bán sản phẩm mà chính là đi xây dựng hệ thống. Hệ thống này phát triển bùng nổ theo cấp số nhân, chính vì vậy có thể đem lại khả năng thu nhập rất lớn. Bạn có thể nhìn vào ví dụ sau:



Chỉ tính theo cấp nhân 5 thôi, có nghĩa bạn phát triển được 5 tầng 1 và giúp đỡ, hỗ trợ, huấn luyện, bám sát, thúc đẩy... sao cho 5 tầng 1 này mỗi người phát triển được 5 người tầng 1 trực tiếp của bạn, như vậy tầng 2 bạn có 25 người. Tầng 2 mỗi người ra 5 người thì tầng 3 bạn có 125 người, tầng 4 là 625, tầng 5 là 3.125, chỉ riêng tầng 6 thôi bạn có 15.625. Tổng cộng 6 tầng, bạn có gần 20.000 người trong mạng lưới. Nếu giả sử mỗi tháng mỗi người mua một ít hàng và công ty trả cho bạn bình quân mỗi người 1usd thôi thì bạn cũng có thu nhập gần 20.000usd hàng tháng rồi.

Coco-cola khi vào thị trường Việt Nam họ cũng phải xây dựng lên một hệ thống sản xuất và quản lý gồm các phòng ban điều hành và hệ thống phân phối gồm các đại lý cấp 1, cấp 2 và các đại lý bán lẻ. Khi các hệ thống này đã vận hành và đi vào quỹ đạo rồi thì nó sẽ tự sản sinh ra lợi nhuận lâu dài.

Bạn cũng có thể tưởng tượng tham gia vào [kinh doanh theo mạng](#) là bạn đi xây dựng một hệ thống kinh doanh gồm những người tiêu dùng sản phẩm một các thường xuyên hay đúng hơn bạn đang đi xây dựng một cỗ máy sản sinh lợi nhuận. Cỗ máy này sinh lợi nhuận cho bạn bất kể ngày đêm, bất kể bạn đang làm việc hay đi chơi, đặc biệt nếu mạng lưới của bạn lan tỏa ra nhiều Quốc gia khác thì lợi nhuận mà bạn thu được không còn bị giới hạn bởi địa lý, màu da...đến một ngày nào đó khi bạn đang ngủ thì bên kia bờ đại dương vẫn đang có người làm việc và tiền vẫn liên tục chảy vào túi bạn. Vậy mà bạn lại không phải trả lương cho họ, không phải đau đầu vì thuê mướn mặt bằng, không phải trả thuế, điện nước...

Nghề [kinh doanh theo mạng](#) hiểu kỹ thấy thật đơn giản. Tuy nhiên có rất nhiều người làm mãi vẫn không thành công và tôi nghĩ họ cũng sẽ mãi mãi không thể thành công được. Vì sao vậy? Vì làm mãi mà họ không hiểu được xây dựng hệ thống là thế nào? Chính vì vậy,

cuốn sách này chú trọng vào việc giúp bạn xây dựng hệ thống trong kinh doanh theo mạng.

Nghề [kinh doanh theo mạng](#) có thể giúp bạn đạt đến sự tự do tài chính. Đúng vậy, nó không hề thua bất cứ ngành nghề nào. Tôi đã gặp những thủ lĩnh trên thế giới có thu nhập trên 100.000USD/tháng. Trong bất cứ ngành nghề gì thì những người đạt được mức thu nhập như vậy không nhiều. Thế nhưng, người có thu nhập cao nhất của một công ty [kinh doanh theo mạng](#) Quốc tế mà tôi vinh dự được giao lưu với anh, đã có thu nhập 1 triệu USD/tháng.

- Có được sức khỏe tốt hơn.

Phần lớn những sản phẩm trong [kinh doanh theo mạng](#) là những sản phẩm tốt liên quan đến vấn đề bảo vệ sức khỏe. Tham gia vào ngành nghề này bạn sẽ được hướng dẫn về các nguyên nhân gây đến những vấn đề về sức khỏe cho con người và phương pháp giúp cải thiện sức khỏe. Từ đó giúp cho bạn ý thức hơn trong việc bảo vệ sức khỏe của mình và người thân. Thực tế đã chứng minh những sản phẩm thực phẩm chức năng (thực phẩm bổ sung, thực phẩm dinh dưỡng) nếu thật sự tin tưởng và biết sử dụng đúng cách sẽ có tác dụng rất nhiều trong việc hỗ trợ điều trị cho những người với nhiều triệu chứng bệnh khác nhau như tiểu đường, huyết áp, tim mạch.... và kể cả ung thư có những cải thiện rất tốt.

- Có mối quan hệ bạn bè ở khắp mọi nơi

Trong công việc này sẽ tạo cho bạn những quan hệ rộng khắp vì ngành nghề này không bị giới hạn bởi trình độ, không đòi hỏi bằng cấp nên lượng người tham gia rất lớn. Từ trong công việc, bạn sẽ quen biết với rất nhiều người và từ đó cũng nảy sinh ra nhiều mối quan hệ làm ăn khác. Trong hệ thống của tôi cũng có những người đã có chức danh rất lớn trong xã hội, nhưng khi hiểu ngành nghề này, họ cũng quyết định tham gia vào. Với những người như vậy kết nối vào mạng lưới như những người thân trong gia đình thì bạn đã thấy được tiềm năng đằng sau của nó lớn thế nào rồi.

- Có cơ hội du lịch khắp thế giới.

Khi bạn thành công, ngoài việc bạn có tài chính để tự thưởng cho mình những chuyến du lịch mà trong công việc bạn còn có rất nhiều cơ hội du lịch. Bạn đi thăm và hỗ trợ tuyến dưới (downline) của mình, bạn sẽ được tuyến dưới đưa đi thăm những danh lam thắng cảnh đẹp nhất, mời ăn những món đặc sản ngon nhất trong khu vực của họ. Công ty sẽ thưởng cho bạn những chuyến du lịch nước ngoài miễn phí. Bản thân tôi trước đây luôn mơ ước được đi ra nước ngoài một lần, thế nhưng từ khi bước vào kinh doanh theo mạng thì chỉ trong vài năm thôi tôi đã có cơ hội đến hơn 10 nước trên thế giới hoàn toàn miễn phí như đến đảo Tahiti của Pháp, một nơi được gọi là thiên đường du lịch trên thế giới mà chỉ có những người giàu có trên thế giới đến để hưởng thụ. Tôi cũng được đến hòn đảo Hawaii nổi tiếng, đến kinh đô điện ảnh Hollywood, Đến Lasvegas Sòng bài lớn nhất thế giới của Mỹ, đến Singapore, Malaysia, Thái lan, Hàn Quốc, Nhật....và đặc biệt được đến Thụy Sĩ, nơi có một phong cảnh tuyệt đẹp với những thảm cỏ xanh trải dài và hoa tràn ngập khắp nơi giống như một bức tranh lớn. Thật tuyệt vời vì được đi du lịch mà

người khác trả tiền cho mình. Có những người làm việc cả đời chỉ mơ ước có cơ hội được đi Mỹ một lần mà không được, vậy mà tôi đã được đến Mỹ du lịch rất nhiều lần. Bạn cảm thấy thế nào khi có người khác trả tiền cho bạn đi du lịch miễn phí.

- Tạo dựng được một doanh nghiệp riêng, lan tỏa trên toàn cầu.

Tham gia vào nghề [kinh doanh theo mạng](#) là bạn đang xây dựng cho mình một doanh nghiệp riêng. Bạn chỉ cần quan tâm đến những tuyến dưới trong mạng lưới của mình và luôn tận dụng sự hỗ trợ từ hệ thống tuyến trên. Có nhiều người nghĩ vào làm việc nhiều thì tuyến trên hưởng, đó chính suy nghĩ rất sai lầm và nó sẽ triệt tiêu động lực làm việc của chính bạn.

Bạn phải khẳng định là đang làm cho chính mình và doanh nghiệp bạn đang xây dựng là doanh nghiệp của quan hệ giữa con người với con người. Doanh nghiệp này phát triển không những ở Việt Nam mà nó có thể lan tỏa ra các nước trên toàn thế giới. Đối với kinh doanh truyền thống điều này rất hạn chế. Một công ty trong kinh doanh truyền thống để mở được mạng lưới tiêu thụ cho sản phẩm của công ty mình từ tỉnh này sang tỉnh khác đã là khó, từ quốc gia này đến quốc gia khác còn khó hơn rất nhiều, thế nhưng trong [kinh doanh theo mạng](#), việc mạng lưới tiêu thụ lan tỏa ra các nước trên thế giới lại rất đơn giản. Nếu bạn chọn một công ty có tầm Quốc tế thật sự thì bạn chỉ cần cho người thân của mình đang sống tại các quốc gia khác, mã số của bạn. Người thân có thể ký hợp đồng thông qua mạng internet và công ty sẽ chuyển hàng về tận nhà cho họ, còn bạn sẽ nhận được hoa hồng ngay tại nơi bạn sinh sống.

- Bạn làm chủ công việc của chính mình, thời gian hoàn toàn tự do.

Khác với những người làm công ăn lương luôn bị kiểm soát giờ giấc hay những người làm tư như là người buôn bán nhỏ lẻ...phải làm công cho công việc của chính mình thì [kinh doanh theo mạng](#) lại hoàn toàn tự do. Bạn tự hoạch định kế hoạch làm việc cho chính mình và công việc dự bạn chủ động, không bị áp lực, không bị gò bó.

- Tự do phát triển năng lực và hoàn thiện bản thân.

Trong [kinh doanh theo mạng](#) có một câu nói: "Bạn phải lớn trước khi mạng lưới lớn". Vì vậy, không có ngành nghề nào bắt bạn phải hoàn thiện mình nhiều như ngành nghề này. Để thành công thì bạn phải trưởng thành mọi mặt từ tư tưởng đến kỹ năng thì mới lãnh đạo được mạng lưới của mình. Vì vậy bạn phải học hỏi, rèn luyện mình liên tục. Tôi đã từng thấy có rất nhiều người mới bước vào nghề này ban đầu rất nhút nhát nhưng chỉ sau sáu tháng thôi, họ đã trở thành một con người hoàn toàn khác hẳn, trưởng thành rõ rệt, ăn mặc chuyên nghiệp, đầu tóc keo bóng lộn, đi đứng, nói chuyện, tác phong rất chuyên nghiệp. Nhiều lần tôi vẫn nói trước rất nhiều người trong mạng lưới của mình rằng: Chỉ cần bạn thực sự nghiêm túc dành toàn bộ thời gian vào học hỏi và phấn đấu cho sự nghiệp này thì chỉ cần từ 6 tháng đến 1 năm thôi, Bạn sẽ biến mình thành một con người hoàn toàn khác hẳn.

- Được mọi người công nhận và kính trọng.

Khi bạn thành công bạn sẽ thấy thật vô cùng giá trị, mạng lưới của bạn có hàng ngàn người ở khu vực hoặc quốc gia nào đó chào đón bạn. Sự xuất hiện của bạn giúp họ thêm tinh thần và ý chí. Họ mong chờ bạn. Đứng trên bục vinh quang, mọi người tặng hoa và chúc mừng bạn. Khi bạn nói ra điều gì có hàng ngàn người lắng nghe mặc dù lúc đó có thể bạn vẫn còn rất trẻ tuổi. Trong ngành nghề khác thì có thể họ là giám đốc, bác sĩ, kỹ sư... nhưng với ngành nghề này họ vẫn phải tôn trọng bạn chỉ vì bạn là người đi trước và đã khẳng định được mình. Trong công việc rất nhiều người ở độ tuổi cha chú rồi nhưng khi bắt tay tôi họ cũng rất tôn trọng: Chào Sponsor (Sponsor: là người đỡ đầu, người bảo trợ, người hướng dẫn). Bạn có nhận thấy đó là điều thật vô cùng hạnh phúc không?

- Có tài sản thừa kế lại cho con cháu

Một thủ lĩnh [kinh doanh theo mạng](#) mới 25 tuổi những đã trở thành triệu phú đô la mà tôi từng gặp đã nói rằng: "Tôi làm công việc này cho 3 thế hệ: thứ nhất cho cha mẹ tôi vì tôi muốn có thu nhập để trả công ơn cha mẹ đã nuôi dưỡng tôi, thứ hai là cho chính bản thân tương lai cuộc đời tôi, cho cuộc sống hiện tại của tôi và thứ ba là tài sản cho thế hệ con cháu của tôi".

Khi bạn tạo dựng được một mạng lưới thì toàn bộ mạng lưới đó sẽ được công ty công nhận như một loại tài sản và đã là tài sản thì bạn có quyền thừa kế cho mai sau. Vì vậy, bạn có thể hoàn toàn yên tâm rằng: Dù bất cứ lúc nào có mệnh hệ gì thì gia đình và con cái của bạn cũng đã được đảm bảo.

Từ rất nhiều những thứ được nêu trên, bạn có thể nhận thấy giá trị mà [kinh doanh theo mạng](#) mang lại cho bạn. Tuy nhiên [kinh doanh theo mạng](#) chính là một môi trường sàng lọc người rất khắc nghiệt, bạn sẽ phải đối mặt với vô vàn khó khăn. Đó chính là:

NHỮNG RÀO CẢN CỦA KINH DOANH THEO MẠNG

1. Cản trở từ người thân thiết:

Trong [kinh doanh theo mạng](#), mọi người thường kể với nhau về một câu chuyện vui sau đây:

Có 3 cậu bé tên là Hùng, Hải, Minh chơi rất thân với nhau và cùng lớn lên trong một làng chài nghèo. Hàng ngày các cậu bé đều theo cha mẹ lên thuyền ra khơi đánh cá, cuộc sống thật vất vả mà vẫn không đủ ăn. Một ngày kia các cậu bé đã lớn, Hùng và Hải quyết định rời quê hương để lên thành phố kiếm sống, chỉ có Minh vẫn ở lại quê theo nghiệp cha. Sau một thời gian lặn lội tại thành phố, Hùng xin được vào làm cho một hãng Taxi và trở thành một người tài xế. Còn Hải lang thang mãi rồi cũng xin được làm công nhân bốc vác trong một xưởng xay gạo.

Một ngày kia Hùng và Hải chợt nhận ra là họ đã rời bỏ quê hương được tròn 10 năm vì vậy họ quyết định về thăm quê.

Ba người bạn gặp lại nhau trong niềm vui không thể tả siết và họ quyết định cùng lên thuyền ra khơi để ôn lại kỷ niệm xưa.

Khi đang cùng nhau đi dọc bãi cát trên bờ biển, tình cờ Hùng đá phải một cái đèn cổ, chiếc nắp đèn bật ra. Bùm.... Khói từ cái đèn tuôn ra ào ạt, thần đèn hiện ra trông rất to lớn.

Thần đèn quỳ xuống nói: "Ta bị nhốt trong chiếc đèn này đã hơn một triệu năm, thật may mắn được chủ nhân cứu thoát, có 3 điều ước xin được phục vụ chủ nhân".

Hùng tiến lên trước nói: "Ta làm tài xế taxi bị người ta chèn ép hoài, ta ước chở thành Tổng giám đốc một công ty taxi lớn.

Bùm...khói nổi lên và Hùng biến mất, trong chốc lát Hùng trở thành một Tổng giám đốc công ty Taxi rất lớn trông thật là oai phong, bên cạnh có hàng tá em út phục vụ.

"Còn ta, ta muốn trở thành chủ một nhà máy xay xát gạo lớn nhất, có đủ năng lực cung cấp gạo cho các tỉnh đồng bằng sông cửu long và miền Đông Nam bộ". Hải nói.

Bùm... khói nổi lên và Hải cũng biến mất, trong chốc lát Hải trở thành một ông chủ vừa xay xát gạo hoành tráng.

Hai điều ước đã trôi qua, chỉ còn một mình Minh trên bờ biển, Minh nghĩ: "Hai thằng nó là bạn thân của mình, chúng nó chỉ làm công nhân thôi mà đến 10 năm trời xa cách rồi mới gặp lại được tụi nó. Bây giờ làm chức này, chức kia không biết có bền vững không? Mà nếu thật sự là bền vững thì làm gì tụi nó còn thời gian cho mình và có lẽ là mình mất chúng nó luôn, thôi ước gì cho bọn bay trở lại làm người bình thường như cũ"

Bùm...

Thời gian đầu làm [kinh doanh theo mạng](#), môi trường nóng là những người thân thường là những cản trở nhiều nhất, cha làm thì con phản đối, chồng làm thì vợ phản đối. Tại sao vậy, bởi vì họ cho rằng [kinh doanh theo mạng](#) là sự lừa gạt lẫn nhau, họ không tin nó có thể đem đến nhiều điều tốt đẹp. Họ luôn muốn bạn quay trở về với công việc hàng ngày trước đây thôi. Họ ngăn cản bạn vì muốn bảo vệ bạn. Đó là điều rất bình thường và cũng rất dễ hiểu vì họ chưa thấu hiểu về kinh doanh theo mạng nên rất sợ bạn sẽ mắc sai lầm.

2. Cản trở từ báo chí và các phương tiện truyền thông.

Có người đã nói rằng: "rủi ro lớn nhất trong [kinh doanh theo mạng](#) chính là rủi ro từ báo chí". Điều đó thật không sai chút nào. Báo chí có bài viết tích cực về công ty [kinh doanh theo mạng](#) mà bạn đang hợp tác, rất ít người quan tâm, còn bài viết xấu thì mọi người lan truyền tin nhau thật kinh khủng. Tôi từng chứng kiến có những mạng lưới của một công ty [kinh doanh theo mạng](#) đã có hàng trăm người rồi nhưng sau thời kỳ báo chí đánh thì đã tan vỡ không còn người nào.

Gần đây báo chí viết về [kinh doanh theo mạng](#) cũng tích cực hơn nhiều, đã có nhiều người hiểu hơn về ngành nghề này và điều luật của chính phủ cũng công nhận. Tuy nhiên khi quyết định tham gia vào kinh doanh theo mạng, bạn phải coi báo cũng giống như bảo

mà thời tiết có phải lúc nào cũng đẹp mãi được đâu, phải lên tinh thần để đón nhận vì sớm muộn rồi giông bão cũng sẽ xảy ra.

Bạn có thể thấy một cây lớn thì gồm có một gốc và thân chính của cây, một thân cây gồm nhiều nhánh cây, nhánh cây lại gồm nhiều cành cây và một cành cây thì gồm rất nhiều lá cây... Lá cây tồn tại theo quy luật: sinh ra, xanh tốt, úa vàng và rơi rụng. Đã là lá cây thì không cần gặp phải sóng gió đến một thời điểm nào đó nó cũng tự rơi rụng.

Bạn hãy tự nhận thấy mình là gì trong một cái cây. Nếu đã là nhánh cây và cành cây thì khi gặp phải sóng gió, bão tố sẽ làm nó ngày càng trưởng thành và lớn mạnh lên. Nếu bạn cho rằng mình là lá cây thì trước sau rồi cũng rơi rụng và khi những bài báo đăng lên là lúc thuận lợi nhất để bạn có cơ hội hợp lý để ngưng nghỉ và chia tay với công việc này.

Lửa thử vàng, gian nan thử sức. Một người muốn trưởng thành lên được thì họ đều phải trải qua những lần vấp ngã khi tập đi, tập chạy. Càng gặp trở ngại sẽ càng làm bạn mạnh mẽ và trưởng thành hơn. Chỉ sau những cơn bão thì nhiều viên ngọc quý mới xuất hiện bởi vì Ngọc có qua mài dũa mới trở thành ngọc quý. Vậy bạn có vượt qua rào cản này không? Hãy tự đánh giá mình là thân, nhánh, cành hay là lá cây nhé.

3. Cản trở từ việc tài chánh khó khăn.

Rất nhiều người không dám bước chân vào làm [kinh doanh theo mạng](#) chỉ với lý do đầu tiên là không có tiền. Trong một lớp đào tạo tôi nghe người giảng viên hỏi: Ai là người muốn tham gia vào công việc này nhưng lại bị cản trở vì lý do tài chánh xin giơ tay lên. Hơn 50% số người trong hội trường đã giơ tay.

- Cô giảng viên tiến đến một bạn trẻ hỏi: Em có nhận thấy đây là một cơ hội tốt không?
- Có, công ty tốt, sản phẩm tốt, chính sách hoa hồng và chế độ đào tạo tuyệt vời
- Em có thực sự muốn tham gia không?
- Có
- Em có tiền để tham gia chưa?
- Chưa.
- Vậy, theo em tuần sau em có tiền không?
- Không.
- Tháng sau em có tiền không?
- Chắc không đâu.

- Vậy 6 tháng nữa em có tiền không?

- Em chưa biết.

- Thế thì chị chúc mừng em vì 80% những người thành công rực rỡ trong [kinh doanh theo mạng](#) bước đầu đều có những hoàn cảnh giống em. Chỉ vì không có tiền nên con đường ngắn nhất giúp họ thành công cũng chính là kinh doanh theo mạng.

Đúng vậy. Có những thủ lĩnh đã đạt lên đỉnh cao thành công trong ngành nghề này với xuất phát điểm là “ung thư tài chánh”, “kiệt quệ về tài chánh”. Tuy nhiên họ hiểu rằng để thành công trong [kinh doanh theo mạng](#) không phải là cần có tiền hoặc cần có thật nhiều tiền mà điều quan trọng nhất chính là rèn luyện năng lực bản thân và ý chí mạnh mẽ. Kinh doanh theo mạng là kinh doanh giao tiếp giữa con người với con người. Để thành công lớn bạn cần phải rèn luyện năng lực lãnh đạo, khả năng tổ chức, kỹ năng thuyết trình trước đám đông... vì vậy khi bạn thành công với [kinh doanh theo mạng](#) có lẽ làm bất cứ trong ngành nghề nào bạn cũng sẽ thành công.

Với chương trình đào tạo chiến binh kinh doanh theo mạng, bạn sẽ được trang bị đầy đủ kiến thức thành công cùng kinh doanh theo mạng.

CHIẾN BINH MLM

Một chương trình đào tạo đặc biệt, chỉ 3 ngày giúp bạn có sự chuyển đổi đột phá, được hướng dẫn bởi những người giỏi nhất và thành công nhất trong nghề Kinh Doanh Theo Mạng tại Việt Nam

<http://kinhdoanhtheomang.com/>

LÊ TRUNG NGUYỄN

Supervisor – Công ty CP – TM – XD Aliat Việt Nam

Sau 3 ngày theo học chương trình **CHIẾN BINH MLM**, tôi đã nhận được những kiến thức rất bổ ích và đồng thời cũng ngộ ra được rất nhiều điều. Có những điều thực sự không chỉ rất bổ ích đối với tôi mà còn cho tất cả mọi người. những kiến thức này chúng ta không những áp dụng cho KDTM mà còn áp dụng được cho tất cả những lĩnh vực khác trong cuộc sống.

Thật sự bổ ích! Chương trình đó làm tôi thay đổi nhiều ngay từ ngày đầu tiên.

Qua chương trình này tôi thật sự gửi lời cảm ơn đến tất cả giảng viên, các anh chị em trong ban sự kiện. xin chúc cho chương trình thành công hơn nữa trong nhiều lần sau.

<http://kinhdoanhtheomang.com/>

NGUYỄN BÌNH MINH - Chuyên viên – Vụ công tác phía nam
Số 7 Lê Duẩn, Quận 1, Tp.HCM

Trước tiên cảm ơn các anh chị trong ban tổ chức. Chúc các anh chị nhận được nhiều yêu thương, hạnh phúc từ cuộc sống. Trải qua 3 ngày cùng nhau học tập, sinh hoạt thật tuyệt vời không thể tả nổi, Tôi thấy mình được tiếp thêm nhiều nguồn năng lượng, muốn bùng nổ và chinh phục ước mơ, mục tiêu, kế hoạch. Với tôi, mỗi ngày trải qua không còn là vô nghĩa nữa, một cuộc sống thú vị từng ngày đang đến với tôi, làm Tôi tự tin, năng động và mạnh mẽ đón nhận tất cả mọi thử thách cuộc sống.

<http://kinhdoanhtheomang.com/>

NGUYỄN NGỌC KHUÊ
15 Đường số 6, Phường Thạnh Mỹ Lợi, Quận 2

Tôi đến với chương trình thật tình cờ. Qua website www.KinhDoanhTheoMang.com khi nghe nói về chương trình **CHIẾN BINH MLM** ban đầu cảm giác bình thường vì thực tế có nhiều chương trình quảng cáo khác tương tự.

Nhưng vì biết là có anh Nguyễn Tiến Dũng là một trong những người tham gia đào tạo thì tôi quyết định tham gia ngay, vì tôi rất ngưỡng mộ anh qua 2 quyển sách: Những điều cơ bản KDTM và Cẩm nang thủ lĩnh KDTM.

Quả danh bất hư truyền, phải nói là tuyệt vời! và tuyệt vời hơn ở đây tôi còn gặp rất nhiều thủ lĩnh thành công khác nữa.

<http://kinhdoanhtheomang.com/>