

10 ĐIỀU NHẮC BẢO MỖI NGÀY

Làm việc trong kinh doanh theo mạng cần phải xây dựng cho mình những nguyên tắc thành , Dưới đây là 10 điều cần nhớ để tự nhắc bảo mình mỗi ngày.



1. Nhiều Distributor cho rằng người ta ký kết với Công ty. Bạn phải nhớ rằng, người ta ký kết với Bạn.

2. Sai lầm duy nhất không thể chấp nhận được trong kinh doanh theo mạng – là ngừng không ký người mới vào mức 1.

3. Các nhà chuyên nghiệp kinh doanh theo mạng xây dựng được các tổ chức lớn nhỏ vào các buổi giới thiệu (Các buổi hội thảo lớn, hội thảo tại nhà, tư vấn 1-1, 2-1). Không có giới thiệu, lớp học, hội thảo và các sự kiện thì

ngay một tổ chức nhỏ cũng không thể xây dựng được.

4. Luôn phải cập nhật thông tin mới cần thiết, phải nhớ rằng trong kinh doanh theo mạng, tuần nào cũng có thông tin mới. Vì thế mỗi tuần Bạn đều phải gọi điện cho sponsor của mình và sau đó phải truyền các tin mới đó theo mạng của mình.

5. Trên đời chỉ bán được hai thứ: cái thứ nhất chính là Bạn, cái thứ hai là cái mà người ta muốn mua. Nếu người ta không mua gì của Bạn thì tức là Bạn mời hai thứ này kém quá. “Hãy tìm hiểu xem anh ta cần gì, chỉ cho anh ta biết phải làm thế nào và anh ta sẽ tự thực hiện điều đó”.

6. Người ta sẽ luôn kêu sản phẩm mắc quá. Thay vì Thanh minh thì bạn thận trọng trả lời người mua rằng trước hết, Bạn đến để giúp anh ta, thứ hai là sản phẩm này vô giá, và thứ ba sản phẩm này cần cho anh ta ngay bây giờ. Hãy biết yêu quý bản thân mình và biết đầu tư cho mình ngay từ ngày hôm nay.

7. Khi mời người vào kinh doanh theo mạng, hãy nói là Bạn đã mở doanh nghiệp riêng của mình và Bạn muốn người quen của Bạn cũng cùng tham gia. Phải có nghệ thuật khéo gọi cho đến khi người ta đến gặp mặt.

8. Đừng cung cấp cho Distributor ngay một lúc quá nhiều thông tin, bởi vì ai cũng chỉ có thể tiếp nhận thông tin với 1 hay 2 chủ đề. Trong kinh doanh theo mạng người ta cứ hay cố nhồi nhét cho người mới vào thật nhiều kiến thức về lý luận và làm cho người ta quá tải. **Thông tin phải cung cấp từ từ, theo từng giai đoạn.**

9. Các nhà tâm lý học Mỹ đã chứng minh rằng người hay biểu lộ tình cảm sẽ thành công hơn là người trí thức. **Kinh doanh theo mạng – đó là doanh nghiệp của xúc cảm.**

10. Trong hành động hàng ngày và trong đào tạo, hãy sử dụng [Quy tắc vàng của kinh doanh theo mạng](#) TUYỂN CHỌN, BÁN HÀNG, ĐÀO TẠO.

CHIẾN BINH MLM

Một chương trình đào tạo đặc biệt, chỉ 3 ngày giúp bạn có sự chuyển đổi đột phá, được hướng dẫn bởi những người giỏi nhất và thành công nhất trong nghề Kinh Doanh Theo Mạng tại Việt Nam

<http://kinhdoanhtheomang.com/>

LÊ TRUNG NGUYỄN

Supervisor – Công ty CP – TM – XD Aliat Việt Nam

Sau 3 ngày theo học trường trình **CHIẾN BINH MLM**, tôi đã nhận được những kiến thức rất bổ ích và đồng thời cũng ngộ ra được rất nhiều điều. Có những điều thực sự không chỉ rất bổ ích đối với tôi mà còn cho tất cả mọi người. những kiến thức này chúng ta không những áp dụng cho KDTM mà còn áp dụng được cho tất cả những lĩnh vực khác trong cuộc sống.

Thật sự bổ ích! Chương trình đó làm tôi thay đổi nhiều ngay từ ngày đầu tiên.

Qua chương trình này tôi thật sự gửi lời cảm ơn đến tất cả giảng viên, các anh chị em trong ban sự kiện. xin chúc cho chương trình thành công hơn nữa trong nhiều lần sau.

<http://kinhdoanhtheomang.com/>

NGUYỄN BÌNH MINH - Chuyên viên – Vụ công tác phía nam

Số 7 Lê Duẩn, Quận 1, Tp.HCM

Trước tiên cảm ơn các anh chị trong ban tổ chức. Chúc các anh chị nhận được nhiều yêu thương, hạnh phúc từ cuộc sống. Trải qua 3 ngày cùng nhau học tập, sinh hoạt thật tuyệt vời không thể tả nổi, Tôi thấy mình được tiếp thêm nhiều nguồn năng lượng, muốn bùng nổ và chinh phục ước mơ, mục tiêu, kế hoạch. Với tôi, mỗi ngày trải qua không còn là vô nghĩa nữa, một cuộc sống thú vị từng ngày đang đến với tôi, làm Tôi tự tin, năng động và mạnh mẽ đón nhận tất cả mọi thử thách cuộc sống.

<http://kinhdoanhtheomang.com/>

NGUYỄN NGỌC KHUÊ

15 Đường số 6, Phường Thạnh Mỹ Lợi, Quận 2

Tôi đến với chương trình thật tình cờ. Qua website www.KinhDoanhTheoMang.com khi nghe nói về chương trình **CHIẾN BINH MLM** ban đầu cảm giác bình thường vì thực tế có nhiều chương trình quảng cáo khác tương tự.

Nhưng vì biết là có anh Nguyễn Tiến Dũng là một trong những người tham gia đào tạo thì

tôi quyết định tham gia ngay, vì tôi rất ngưỡng mộ anh qua 2 quyển sách: Những điều cơ bản KDTM và Cẩm nang thủ lĩnh KDTM.

Quả danh bất hư truyền, phải nói là tuyệt vời! và tuyệt vời hơn ở đây tôi còn gặp rất nhiều thủ lĩnh thành công khác nữa.

<http://kinhdoanhtheomang.com/>